

大新 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务推荐亲友开户计划表格

推荐您的挚亲成为或晋升至 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务(统称为「合资格银行服务」)及符合相关要求, 您将根据相关受荐人的相应资金维持期内每个历月之全面理财总值*金额, 获赠以下推荐奖赏(「推荐奖赏」)!

推广阶段	推广期(包括首尾两天)	回赠日期
1	2026年1月1日至2026年3月31日	2027年1月31日
2	2026年4月1日至2026年6月30日	2027年4月30日

高达 16,500 港元现金回赠

全面理财总值(或其等值)	推荐人之现金回赠金额	每位合资格推荐人可获之最高现金回赠金额
8,000,000 港元或以上	第一个成功之推荐:3,500 港元 第二个成功之推荐:7,000 港元	10,500 港元
1,000,000 港元至 8,000,000 港元以下	每个成功之推荐:1,000 港元	6,000 港元

*「全面综合理财总值」包括于本行持有的存款户口之存款结余、投资户口之最新市值及人寿保险户口之参考保费。「参考保费」按本行指定之第三方承保方(如适用)所提供之最新有效人寿保单数据计算,所计算的保费可能会与实际已缴之累积保费不同,其中并不包括预缴保费、保费优惠及保单贷款等。于计算全面综合理财总值时,非港元的保单之参考保费会以预先厘定的汇率折算为港元等值计算。有关低额结余服务月费详情,请参阅本行之最新「服务收费」小册子或向本行分行职员查询。

即与您的最爱分享丰富礼遇!

推荐表格

本人(受荐人)	
姓名	联络电话

本人由以下人士推荐成为:
(请剔选以下其中一项)

 VIP 银行服务客户 Hello Kitty VIP 银行服务客户

本人谨此确认,本人已经获得推荐人的同意,本人可向本行披露其以下数据,以及大新银行有限公司(「本行」)可直接联络推荐人有关大新 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务推荐亲友开户计划(「推广」)的事宜。

推荐人	
姓名	联络电话
(请于以下位置填写推荐人之港元银行户口号码)	
银行户口号码:	

本人谨此确认本人已阅读、明白、同意及接受推广的所有条款及细则。

本人谨此同意本行可使用本人在此提供本人的个人资料及已被授权代表推荐人同意使用推荐人的个人资料用作有关推广之跟进事宜。本人确认并明白,推荐人可就本人成功成为 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务客户而获得推荐奖赏。

受荐人签署

日期

推广须受有关条款及细则约束。透过上述之推荐人于任何分行递交此表格,即代表推荐人已阅读、明白、同意及接受推广的所有条款及细则。

本文提及的服务/产品并不是以欧洲联盟的人士为目标。

切勿贪心赚快钱,户口借人洗黑钱。

借定唔借?还得到先好借!

www.dahsing.com/vip

2828 8000

For Bank Use Only		
Branch code:	Handling Staff:	BBD staff # (if any):

此页乃特意留白

大新 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务推荐亲友开户计划(「推广」)之条款及细则:

A. 一般条款及细则

- 推广有 2 个阶段(「推广阶段」)并显示于以下表 1。

表 1

推广阶段	推广期(包括首尾两天)
1	2026 年 1 月 1 日至 2026 年 3 月 31 日
2	2026 年 4 月 1 日至 2026 年 6 月 30 日

- 若合格推荐人(定义见以下 C 部分第 3 项条款)及/或受荐人(定义见以下 B 部分第 1 项条款)于有关受荐人成功开立或晋升至大新银行有限公司(「本行」) VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务(「合格银行服务」)之日期(「受荐人的合格银行服务开立日期」)的一年内,终止或取消持有于本行之银行服务及/或港元银行账户或未能符合本推广之条款及细则之有关要求,本行保留权利于合格推荐人之有效银行账户中,扣取已获取之推荐奖赏(定义见以下 C 部分)的相等价值或取消其获取推荐奖赏的资格而不作另行通知。
- 客户于本行开立的大新 VIP i-Account 综合理财户口及大新 Hello Kitty VIP i-Account 综合理财户口之「全面综合理财总值」须达 1,000,000 港元或以上(或其等值)。若一个月内全面综合理财总值不足 1,000,000 港元(或其等值),客户须缴付 200 港元(或其等值)之低额结存服务月费。「全面综合理财总值」包括于本行持有的存款户口之存款结余、投资户口之最新市值及人寿保险户口之参考保费。「参考保费」按本行指定之第三方承保方(如适用)所提供之最新有效人寿保单数据计算,所计算的保费可能会与实际已缴之累积保费不同,其中并不包括预缴保费、保费优惠及保单贷款等。于计算全面综合理财总值时,非港元之保单之参考保费会以预先厘定的汇率折算为港元等值计算。有关低额结存服务月费详情,请参阅本行之最新「服务收费」小册子或向本行分行职员查询。
- 除另有订明外,列于条款 C 部分之推荐奖赏将以现金回赠形式于以下表 2 相关推广阶段之相应回赠日期(「回赠日期」)存入至合格推荐人于本行之有效 VIP i-Account 综合理财或 Hello Kitty VIP i-Account 综合理财银行账户内。客户如欲查询或复核其奖赏资格,须于 2027 年 3 月 31 日或之前(如受荐人于推广阶段 1 成为或晋升为受荐人)或 2027 年 6 月 30 日或之前(如受荐人于推广阶段 2 成为或晋升为受荐人)向本行提出。所有于前述日期之后提出的查询或复核将视作逾期及不被接纳/考虑。

表 2

推广阶段	回赠日期(包括首尾两天)
1	2027 年 1 月 31 日
2	2027 年 4 月 30 日

- 本行将根据本行之纪录决定合格推荐人(定义见 C 部分第 3 项条款)获享推荐奖赏之资格,包括但不限于受荐人的合格银行服务开立日期、其完成指定财务管理评估之日期及相关纪录、受荐人的网上理财成功登入纪录、受荐人的网上月结单成功登记之纪录、推资推送通知成功登记之纪录、推荐人之指定期间(列于以下 C 部分第 2 (i)项条款)与受荐人于相应资金维持期内(列于以下 B 部分第 2 (v)项条款),每个历月于 VIP i-Account 综合理财户口或 Hello Kitty VIP i-Account 综合理财户口(「合格户口」)之全面综合理财总值及完整推荐表格(如本条款下文所述)递交纪录。本行没有责任提供任何关于推荐奖赏资格之拒绝理由予任何参与推广之参加者。「完整推荐表格」指于相关受荐人的合格银行服务开立日期之同一推广阶段内,由受荐人填写及签署,并由推荐人提交至本行任何分行的大新 VIP 银行服务或 Hello Kitty VIP 银行服务推荐亲友开户计划推荐表格。
- 如推荐人或受荐人持有单名及联名户口(不论基本户口持有人或联名户口持有人),用作计算相应指定期(列于以下 C 部分第 2 (i)项条款)或资金维持期(列于以下 B 部分第 2 (v)项条款)内每个历月于合格户口之全面综合理财总值将一并计算其单名及联名户口内存款户口之结余、投资户口之最新市值及个人人寿保险户口之参考保费。基本户口持有人指由推荐人或受荐人签署的合格银行服务申请书或开户/服务申请书上所述的「申请人」,而联名户口持有人指由推荐人或受荐人签署的合格银行服务申请书或开户/服务申请书上所述的「联名申请人」。
- 受荐人必须于完整推荐表格内,提供所有必需的受荐人及推荐人数据以作参与推广之用。若完整推荐表格内有任何不准确及/或不完整数据,本行保留权利取消推荐人参与推广之资格。
- 推荐人不可推荐自己成为受荐人,推荐人与受荐人于此推广不可互相推荐成为合格银行服务客户。每位受荐人只可被一位推荐人推荐,如受荐人被多于一位推荐人推荐,本行保留取消所有有关推荐人获得推荐奖赏的权利。
- 每位合格推荐人于相关受荐人的合格银行服务开立日期之同一推广阶段内,最高只可获享推荐奖赏 10,500 港元及/或 6,000 港元(视乎受荐人相应资金维持期之全面综合理财总值而定)各乙次。
- 推广不适用于私人银行客户、大新金融集团及其附属机构之职员。
- 本行保留随时修订、暂停及/或终止推广及修订本条款及细则之权利,而无须另行通知。如有任何争议,本行之决定乃为最终及具约束力。
- 合格推荐人获享推荐奖赏之交易如属欺诈/滥用/撤销/取消交易,本行保留从有关合格推荐人于本行持有之账户中扣除与已获取之推荐奖赏等值之金额的权利,恕不另行通知。
- 本条款及细则按照香港特别行政区(「香港」)的法律所解释及受其约束。任何因本条款及细则而引起的争议均受香港法院的非专有司法管辖权管辖。任何人士若非本条款及细则的一方,不可根据《合约(第三者权利)条例》(香港法例第 623 章)强制执行本条款及细则的任何条文。
- 如本条款及细则之中文版本与英文版本在文义上出现分歧,概以英文版本为准。

B. 推广之受荐人条件

1. 「受荐人」指 (i) 于任何推广阶段内,以单名或联名形式成功开立或晋升为合格银行服务之基本户口持有人及 (ii) 于显示于以下表 3 相关推广阶段之相应指定日期内,未曾以单名或联名形式持有或取消本行任何合格银行服务之客户。

表 3

推广阶段	指定期(包括首尾两天)
1	2025年1月1日至2025年12月31日
2	2025年4月1日至2026年3月31日

2. 有关资格受荐人须于相关受荐人的合格银行服务开立日期之同一推广阶段内**符合以下所有条件**,并根据相关推广阶段,维持此第 2(i) 至 2(v) 项条款所列之各指定服务之有效状态至**相关推广阶段之相应回赠日期**,方可获得推荐奖赏(「成功之推荐」):

- 成功申请及登入**大新网上理财服务;
- 完成**最少 1 项**指定财富管理评估(包括财务策划分析、资产组合概览、风险评估问卷(经网上或分行)及财务需要分析);
- 成功登记接收其合格综合理财户口网上月结单;
- 成功启用以大新流动理财接收推广推送通知;及
- 于以下表 4 分别所示之相关受荐人的合格银行服务开立日期之相应资金维持期内,每个历月于合格户口维持全面理财总值达 1,000,000 港元或以上(或其等值)。**

表 4

受荐人的合格银行服务开立日期(包括首尾两天)	资金维持期(包括全日)
2026年1月1日至31日	2026年2月至9月
2026年2月1日至28日	2026年3月至10月
2026年3月1日至31日	2026年4月至11月
2026年4月1日至30日	2026年5月至12月
2026年5月1日至31日	2026年6月至2027年1月
2026年6月1日至30日	2026年7月至2027年2月

C. 推荐人之推荐奖赏(「推荐奖赏」)

1. 「推荐人」指于**相关受荐人的合格银行服务开立日期至相关受荐人的合格银行服务开立日期之同一推广阶段相应之回赠日期期间,持有本行有效合格银行服务的现有客户。**

2. 除另订明外,推荐人须于相关受荐人的合格银行服务开立日期之同一推广阶段内**符合以下所有条件**,方可获得推荐奖赏:

- 于相关受荐人的合格银行服务开立日期至相应回赠日期期间,每个历月于其合格户口维持全面理财总值达 1,000,000 港元或以上(或其等值);**
- 于任何一间本行分行成功递交完整推荐表格;及
- 成功推荐受荐人参加推广,而受荐人符合条款 B 部分指定之所有条件。

3. 符合列于条款 C 部分第 2 项所有条件之推荐人(「合格推荐人」)将根据相关受荐人的合格银行服务开立日期之相应资金维持期内,每个历月于本行持有之全面理财总值金额及其于每个推广阶段内所作之成功之推荐数量,获得以下表 5 之相应现金回赠。**每位合格推荐人于每个推广阶段内可获之推荐奖赏最高金额为 16,500 港元现金回赠。**

表 5

相关受荐人于其合格银行服务开立日期之相应资金维持期内,每个历月于本行持有之全面理财总值金额(港元或其等值)	推荐人可获之现金回赠金额	每位合格推荐人可获之最高现金回赠金额
8,000,000 港元或以上	第一个成功之推荐:3,500 港元 第二个成功之推荐:7,000 港元	10,500 港元
1,000,000 至 8,000,000 港元以下	每个成功之推荐:1,000 港元	6,000 港元

风险披露声明:

风险评估

风险评估旨在协助阁下明白本身的投资需要及个人风险取向,并仅供阁下考虑及参考。风险评估不应被视作有关是否适合买卖任何投资产品的建议或意见,亦不构成有关买卖任何投资产品的要约或招揽。在作出任何投资决定前,阁下应仔细考虑阁下本身的投资目标及其他状况,阁下如有任何不明确之处,请寻求独立财务及其他专业意见。

投资服务

投资涉及风险。过往业绩并非未来表现的指标。客户在作出任何投资决定前,应参阅所有有关投资产品之销售文件,以取得包括风险因素在内的详细资料。客户如有任何疑问,应咨询独立专业意见。

证券服务

投资涉及风险。证券价格可升可跌,有时可能会非常波动,甚至变成毫无价值。买卖证券未必一定能够赚取利润,反而可能会招致损失。投资前客户应考虑其本身的投资经验、投资目标及风险承受程度,并参阅相关证券投资服务的条款及细则。

保证金(孖展)买卖的风险

藉存放抵押品而为交易取得融资的亏损风险可能极大。客户所蒙受的亏蚀可能会超过客户存放于大新银行有限公司作为抵押品的现金及任何其他资产。市场情况可能使备用交易指示,例如「止蚀」或「限价」指示无法执行。客户可能会在短時間內被要求存入额外的保证金款额或缴付利息。假如客户未能在指定的时间内支付所需的保证金款额或利息,客户的抵押品可能会在未经客户的同意下被出售。此外,客户将要为他的账户内因此而出现的任何短欠数额及需缴付的利息负责。因此,客户应根据本身的财政状况及投资目标,仔细考虑这种融资安排是否适合自己。

提供将客户的证券抵押品等再质押的授权书的风险

向大新银行有限公司(「银行」)提供授权书,容许其按照某份证券借贷协议书使用客户的证券或证券抵押品、将客户的证券抵押品再质押以取得财务通融,或将客户的证券抵押品存放为用以履行及清偿其交收责任及债务的抵押品,存在一定风险。

假如客户的证券或证券抵押品是由银行在香港收取或持有的,则上述安排仅限于客户已就此给予书面同意的情况下方行有效。

此外,除非客户是专业投资者,客户的授权书必须指明有效期,而该段有效期不得超逾 12 个月。若客户是专业投资者,则有关限制并不适用。此外,假如银行在有关授权的期限届满前最少 14 日向客户发出有关授权将被视为已续期的提示,而客户对于在有关授权的期限届满前以此方式将该授权延续不表示反对,则客户的授权将会在没有客户的书面同意下被视为已续期。

现时并无任何法例规定客户必须签署这些授权书。然而,银行可能需要授权书,以便例如向客户提供保证金贷款或获准将客户的证券或证券抵押品借出予第三方或作为抵押品存放于第三方。银行应向客户阐释将为何种目的而用用户许可证书。

倘若客户签署授权书,而客户的证券或证券抵押品已借出予或存放于第三方,该等第三方将对客户的证券或证券抵押品具有留置权或作出押记。虽然银行根据客户的授权书而借出或存放属于客户的证券或证券抵押品须对客户负责,但银行的违责行为可能会导致客户损失他的证券或证券抵押品。

银行提供不涉及证券借贷的现金账户。假如客户毋需使用保证金贷款,或不希望本身证券或证券抵押品被借出或遭抵押,则切勿签署上述的授权书,并应要求开立该等现金账户。

除非情况另有所指,否则本文件并不构成对任何人士提出进行任何投资/证券的招揽、邀请或建议,亦不构成对未来任何投资产品/证券/单位价格变动的任何预测。

本文件未经证券及期货事务监察委员会或香港任何监管机构审阅。

大新银行有限公司(「本行」)已登记为持牌保险代理机构(保险中介人牌照号码:FA3022),并为香港永明金融有限公司(于百慕大注册成立之有限责任公司)(「永明金融」)之授权持牌保险代理机构及为永明金融分销保险产品。本行分销的人寿保险产品均由永明金融承保,并被视作永明金融的产品而非本行的产品。人寿保险产品并非银行存款或附送人寿保险的银行储蓄计划。

以上数据仅供参考并不包含相关产品的完整条款,并只在香港派发及不能诠释为提供或出售或游说购买任何保险计划的要约、招揽及建议。您应按个人或实际需要及财务负担能力选购相关产品。请于投保任何保险计划前,必须阅读、完全明白并接受其相关文件及保单契约内之条款及细则、保障范围及内容、不保事项、保费、主要产品风险、重要提示、保单红利(如适用)、投资政策(如适用)等。永明金融全面负责一切保障及赔偿事宜并保留对有关保险计划申请的最终批核权。保单持有人须承受相关保险公司的信贷风险。

对于本行与客户之间因销售过程或处理有关交易而产生的合资格争议(定义见金融纠纷调解计划的金融纠纷调解的中心职权范围),本行须与客户进行金融纠纷调解计划程序。

For English version, please refer to dahsing.com/vip/mgm/en.

本文提及的服务/产品并不是以欧盟的人士为目标。

**切勿贪心赚快钱,户口借人洗黑钱
借定唔借?还得到先好借!**